

## **Política de precios (proyectos)**

### *El porqué de un mejor precio*

En Vinde creemos que un proyecto de ingeniería debe cumplir los siguientes objetivos:

- 1.- Encontrar una solución de diseño óptima, conjugando requisitos técnicos, normativa aplicable y presupuesto disponible, así como describirla y justificarla con suficiente nivel de detalle.
  
- 2.- Alcanzar un nivel de definición que permita a la instaladora adjudicataria ejecutar la obra sin complicaciones.
  
- 3.- Certificar el cumplimiento de la normativa vigente para la obtención de los diferentes permisos, así como facilitar la futura inscripción de la instalación en los correspondientes registros de los distintos organismos oficiales y compañías suministradoras.

No obstante hoy en día es posible encontrarse con proyectos poco definidos, con graves carencias técnicas, con extensos apartados que aportan poca o ninguna información útil y además a un precio desorbitado.

Existe otra forma de hacer las cosas. Conceptos ya tan clásicos como el teletrabajo, el cero papel y la ingeniería asistida por ordenador junto con una amplia base de conocimiento se combinan en Vinde para conseguir una máxima reducción de los costes de operación sin renunciar al estricto cumplimiento de los tres objetivos que siempre nos proponemos.

Por otra parte la reducción de costes rara vez se emplea en un aumento de la competitividad sino en una ampliación de los márgenes de beneficio. En Vinde, por el contrario, creemos que esta reducción de costes debe revertir en el cliente, logrando siempre el pleno cumplimiento de los objetivos y al menor precio posible.

---

## **Política de precios (Direcciones de obra)**

La dirección de obra requiere de extensos conocimientos de la instalación a realizar y representa un elevado nivel de responsabilidad sobre el resultado final del proyecto ejecutado. En Vinde no creemos que ninguna obra pueda ser supervisada con una visita inicial y otra final. Debe ejercerse un estricto control de las diferentes fases de obra, el aporte de documentación de las partes implicadas, la calidad de la ejecución y aún más en las pruebas finales, previas a la entrega a fin de garantizar el mejor resultado posible.

La optimización, coordinación y programación de las visitas así como la concentración del ámbito geográfico resultan en una amplia reducción de los costes, que, en Vinde, siempre transmitimos al cliente en forma de un precio más competitivo.

---

### **Política de precios (Traducción técnica)**

En Vinde creemos que la traducción de documentos técnicos especializados no se aprende en un curso por muy específico que sea sino adquiriendo los conocimientos directamente en la lengua de traducción en universidades extranjeras.

Nuestro equipo reúne estas características haciendo que las traducciones realizadas sean fluidas, precisas y que requieran de un tiempo sensiblemente menor para un mismo número de palabras. El ahorro de tiempo producido permite ofrecer mejores precios sin rebajar nunca la calidad.